

Gedreven Sales

Commercieel verantwoordelijke voor toonaangevende b2b magazines

- Jouw **verantwoordelijkheid**: het werven van advertenties voor *top notch* b2b magazines en kranten. Je sluit partnerships met bestaande en nieuwe klanten.
- Voornaamste **taak**: dagelijks contact met prospects en klanten. Telefonisch, face-2-face, per video, e-mail, Teams, ... Persoonlijke gesprekken, daar draait het om.
- Belangrijkste **vaardigheid**: gebeten zijn om alles over de markt te willen weten. Wakker zijn. Mensen enthousiasmeren. Mensen overtuigen.
- **Vereiste**: je communiceert vlot in het Nederlands, Frans & Engels
- **Waarom?** Bij ons wordt inzet en motivatie **keihard beloond**. Met een vast loon, een variabel loon en heel wat voordelen. Samen stellen we een loonpakket op.



Jouw titels

Je bent commercieel verantwoordelijk voor toonaangevende, gekende b2b-magazines en kranten die uitgegeven worden in niche markten in de Belgische bouwsector:

- **Renoscripto** (voor de architect & aannemer)
- **Polycaro** (natuursteen & keramische sector)
- **Close Up** (schrijnwerk)
- **Garden Style – de groenprofessional** (tuin & outdoor)
- **Paint, Stuc & Covering** (decoratie & interieur)

Onze redactie brengt relevante content: sector ontwikkelingen, interviews met belangrijke actoren, technisch diepgaand bouwadvies, opvallende projecten, innovaties en nieuwe producten. De content is geschreven voor een doelgroep van zelfstandigen.

Jouw dagelijkse taken

Je staat in voor het **werven van advertenties** en bepaalt mee de inhoudelijke content voor

jouw uitgaven in nauw overleg met de redactie.

Je gaat aan de slag met een grote database van bestaande klanten en prospecteert (30% van jouw tijd) in de Benelux regio. Je [belt, e-mailt, maakt afspraken en bezoekt evenementen in de sector](#). Je onderhandelt met sales & marketing managers en CEO's van grote en kleine bedrijven. Je overtuigt hen van de meerwaarde van jouw b2b-magazines. De juiste argumenten en alle kneepjes van het vak, die leren we jou maar al te graag 😊

Jouw profiel

Je bent van nature een jager en hebt een 'nooit-tevreden-mentaliteit'. Veel [verantwoordelijkheid willen dragen](#) is iets wat jou ligt. Je enthousiasmeert, bent leergierig en hebt 'goesting' om de markt in te duiken. Je communiceert vlot in het [Nederlands, Frans en Engels](#).

Jouw nieuwe omgeving

Je komt terecht in een [klein, hyperflexibel team](#) van een 5-tal medewerkers. Dat wil zeggen: veel communiceren en snel beslissen. Eigen inbreng en initiatief wordt gewaardeerd. Leuk om weten: we zijn net verhuisd naar [splinternieuwe kantoren](#) op een top locatie in Aalter. Je werkt in de beste omstandigheden, met het beste materiaal en krijgt de beste zorgen.

Jouw verloning

- Samen stellen we een loonpakket 'op maat' op. Dat *kan* bestaan uit:
 - Maandelijks vast loon + variabel gedeelte via commissie op basis van targets
 - Bedrijfswagen + tankkaart
 - Elektrische fiets of racefiets
 - Laptop
 - Smartphone
 - Gsm abonnement
 - Maaltijdcheques
 - ECO-cheques
 - Hospitalisatieverzekering
 - Groepsverzekering
 - Pensioensparen
 - Netto-vergoeding
 - ...

Interesse?

Kom gewoon eens langs!

Omicron
Veldemeersdreef 3
9880 Aalter
+32 50 250 170

info@omicron-media.be
